Leistungsstarkes Kundenmanagement, Vertriebsautomatisierung und E-Mail-Marketing

Act! Premium wurde speziell für Einzelanwender, Vertriebsteams und Kleinunternehmen entwickelt. Die erschwingliche und benutzerfreundliche Softwarelösung hilft Ihnen, besser organisiert zu sein, Ihre Produktivität zu maximieren und Ihre Vertriebs- und Marketingziele zu verwirklichen.

Jederzeit und überall zugänglich

On-Demand-Zugriff auf Ihre Kontakt- und Kundendaten

Act! Premium Cloud bietet Ihnen On-Demand-Zugriff auf Act!, die Kunden- und Kontaktmanagementsoftware mit weltweit mehr als 2,8 Millionen zufriedenen Anwendern – und zwar in einer sicheren Cloud-Umgebung. Darüber hinaus profitieren Sie von weiteren Vorteilen wie spezialisierten Videoschulungen, sachkundigem technischen Support, automatischen Upgrades und nächtlichen Backups, damit Sie die Software absolut sorgenfrei nutzen können. Act! lässt sich innerhalb kürzester Zeit in Betrieb nehmen – wir kümmern uns um alle technischen Details, sodass Sie auf Ihrem Computer, Tablet oder Smartphone sofort mit Ihren Kontakten, Terminen und Verkaufschancen arbeiten können. Bauen Sie Ihre Kundenbeziehungen aus und steigern Sie Ihren Unternehmenserfolg – mit Act! Premium Cloud.

Die Lösungen der Act! Produktsuite wurden für verschiedene Arbeitsweisen entwickelt – darunter auch Ihre! – und bieten Ihnen absolute Flexibilität, wenn es um die Abrechnung, die Implementierung und die Zugriffsoptionen geht: Sie können wahlweise online arbeiten und Ihre Daten in Echtzeit abrufen und aktualisieren, oder beim Offline-Arbeiten die Änderungen beim nächsten Zugriff synchronisieren. Ein Monatsabonnement für Act! Premium Cloud garantiert Ihnen maximale Flexibilität, während Sie mit einem Jahresabonnement die größten Ersparnisse erzielen. Darüber hinaus haben wir auch unbefristete Lizenzen im Angebot.



Arbeiten Sie mit Ihren Teamkollegen zusammen und rufen Sie aktuelle Kontakt- und Aktivitätsdetails ab, automatisieren Sie bewährte Vertriebsprozesse und versenden Sie gezielte E-Mail-Kampagnen – sowohl im Büro als auch von unterwegs aus.

Wenden Sie sich an Ihren lokalen Act! Certified Consultant um mehr zu erfahren: act.com/de-de/partner



Besseres Kundenverständnis

Stets bestens vorbereitet

Behalten Sie alle Interessenten und Kunden im Überblick und das an einer zentralen Stelle – einschließlich der zugehörigen Notizen, Historien, Tätigkeiten, Dokumente und Verkaufschancen.

Maßgeschneiderte Interaktionen

Teilen Sie ähnliche Kunden und Interessenten in Gruppen ein, um Werbebotschaften oder Angebote gezielt per E-Mail an bestimmte Kundensegmente zu versenden.

Den Arbeitstag perfekt im Griff

Setzen Sie mit Hilfe von Act! Prioritäten und verfolgen Sie Anrufe, Besprechungen, Erledigungen und E-Mails nach – sowohl Ihre eigenen als auch die Ihres Teams – um produktiver zu arbeiten.

Produktiver arbeiten

Den Vertrieb vorantreiben

Erledigen Sie in jeder Phase des Vertriebsprozesses Aufgaben, um einen erfolgreichen Geschäftsabschluss zu realisieren, und verfolgen Sie Rückrufe, Produkte, Besprechungen, E-Mails und mehr nach.

Automatisierung bewährter Prozesse

Sparen Sie Zeit und vereinheitlichen Sie die Abläufe, indem Sie Vertriebsprozesse und Follow-up-Aktivitäten anhand selbst definierter dynamischer Kriterien automatisieren.

Maximale Effizienz

Arbeiten Sie mit Ihren Teamkollegen zusammen und interagieren Sie nahtlos mit Ihren gewohnten Business- und Social-Media-Tools, um neue Kunden zu gewinnen und ihnen einen erstklassigen Service zu bieten.

Bestens vernetzt

Greifen Sie über Ihr iPhone®, Ihr iPad® oder Ihr Android™-Gerät auf wichtige Kontaktdaten, Verkaufschancen und Termine zu, um stets mit Ihrem Unternehmen in Verbindung zu bleiben. Wahlweise können Sie auch offline arbeiten und die Daten später synchronisieren.

Fundierte Entscheidungen treffen

Ihren Fortschritt stets im Blick

Stellen Sie wichtige Geschäftskennzahlen grafisch dar, um basierend auf der Leistung von Einzelpersonen, des Teams oder des Unternehmens strategische Anpassungen vorzunehmen.

Eine größere Reichweite

Segmentieren Sie Ihre
Empfängerlisten auf intelligente
Art und erstellen und versenden
Sie relevante, maßgeschneiderte
E-Mail-Kampagnen – und das alles
direkt in Act!.

Mehr Fokus auf dem Follow-up

Überwachen Sie den Erfolg Ihrer E-Marketing-Kampagnen mit Hilfe von Echtzeitberichten. Intelligente, priorisierte Anruflisten¹ verraten Ihnen gleichzeitig, wer die vielversprechendsten Leads sind.

Testen Sie Act! jetzt kostenlos unter act.com/de

Wichtiger Hinweis: Überprüfen Sie die System- und Browservoraussetzungen für Act! unter act.com/de-de/system. Die Produktfunktionen und Preise von Act! variieren abhängig von der Edition und den gewählten Diensten; nähere Informationen sind in Supportartikel Nr. 38219 zu finden. Act! Premium Mobile erfordert die Einrichtung und Konfiguration von Act! Premium (Zugriff über Web). Datenzugriff über eine aktive Internetverbindung über unterstützte Gerätebrowser möglich. Sie müssen für alle anfallenden Datengebühren aufkommen. Umfasst ein Basis-Konto für Act! emarketing (E-Mails an bis zu 500 Kontakte pro Monat). Jeder Act! User benötigt eine eigene Lizenz. Detailinformationen zum Kundenabonnement finden Sie unter act.com/de-de/abonnement

©2016 Swiftpage ACT! LLC. Alle Rechte vorbehalten. Swiftpage, Act!, und die hierin genannten Produkt- und Servicenamen von Swiftpage sind eingetragene Marken oder Marken von Swiftpage ACT! LLC oder seinen verbundenen Unternehmen. Alle sonstigen Marken sind Eigentum ihrer jeweiligen Inhaber.



¹ Unterliegt einer zusätzlichen Gebühr.